

經營保險 是不求回報的給予

保險是人與人之間的行業，並非以獲利為導向，先思考如何給予，在不求獲得的情況下，自然會有意外的收穫。

在產險業，經歷了四十多年的學習及淬鍊，站在顧客的角度去思考，把顧客當成朋友，是本人所謂的「經營」，不論是顧客或是合作夥伴們，誠實以對，則是「原則」，之後所伴隨而來的，即是「成功」。

營業一部 部長
劉書源

居安思危 為自己的房子找到合適的保障

住宅火險及住宅地震基本險保障項目

- 火災、地震造成的損害。
- 住家因火災、爆炸、雷擊或煙燻事故造成第三人損害之賠償。
- 因火災、地震造成房屋無法居住時之臨時住宿的費用。

